

## Vergoedingen BOAR (BOAR staat voor : Brand Ongevallen en Allerlei Risico's = verzekeringen niet-leven)

Van een professioneel verzekeringsmakelaar kan u als klant rekenen op een onafhankelijk advies, voorafgegaan van een analyse van uw behoeften inzake verzekeringen. Onze markt en productkennis laten ons toe aan onze klanten de beste voorstellen prijs/kwaliteit voor te leggen die passen bij de situatie van elke klant. Een team van 75 mensen staat ter uwer beschikking. Uiteraard kan u als klant rekenen op onze tussenkomst en ervaring bij schadegeval. De commissielonen die wij van de verzekeraars ontvangen moeten dienen om de kosten van onze dienstverlening te helpen dragen.

De vergoeding die ons als verzekeringsmakelaar toekomt voor polissen niet-leven is een percentage van een deel van de premie nl. de premie zonder taksen en lasten (zie hieronder) die u als klant effectief betaald heeft. Het percentage hangt af van het type verzekeringswaarborg (zie hieronder) die u als klant onderschreven hebt. Deze vergoeding wordt **basiscommissie** genoemd.

Uw verzekeringspremie BA auto van bv 300 euro (\*) is als volgt samengesteld :

Deel 1	Deel 2	Deel 3	Deel 4
<b>Risicopremie</b>	<b>Kosten verzekeraar</b>	<b>Commissie verzekeringsmakelaar</b>	<b>Taksen en lasten</b>
<b>195,89 euro</b>		<b>40,14 euro</b>	<b>63,97 euro</b>

**Risicopremie** = het bedrag die de verzekeraar nodig heeft om de schade te betalen

**Kosten verzekeraar** = het bedrag die de verzekeraar nodig heeft voor algemene onkosten, publiciteitskosten, personeelskosten, beheerskosten enz... te dragen

**Commissie verzekeringsmakelaar** = vergoeding die toekomt aan de verzekeringsmakelaar onder andere voor realisatie van de polis en de bijstand bij schade, berekend op de netto-premie \*\*

**Taksen en lasten** : belastingen voor federale overheid en lasten voor allerlei organisaties bv in BA auto voor het rode kruis

(\*) Bruto-premie (handelspremie) = het bedrag dat u als klant betaalt

(\*\*) Netto-premie = bruto-premie min de taksen en lasten

Bij annulatie/schorsing van een polis BOAR is er geen recht op commissie op het premiegedeelte dat terugbetaald wordt.

Bij twijfel verzoeken wij u contact te nemen met ons voor meer gedetailleerd uitleg.

	Standaard marktconforme commissie	Taksen en lasten
<b>Ongevallen / Auto</b>		
Burgerlijke aansprakelijkheid auto	17%	27,10%
Grote of kleine omnium auto	20%	26,75%
Rechtsbijstand auto	20%	16,75%
veiligheid bestuurder/ weggebruikers algemeen	25%	16,75%
(reis)Bijstand	19%	16,75%
<b>Ongevallen/vrije tijd</b>		
pleziervaartuigen	19%	9,25%
caravanning	25%	9,25%
<b>Lichamelijke schade</b>		
Arbeidsongevallen	7,50%	25,50%
Collectieve Ongevallen	15%	9,25%
Huispersoneel	20%	25,50%
Formule 24/Gewaarborgd inkomen	25%	9,25%
<b>Burgerrechtelijke aansprakelijkheid</b>		
B.A. Gezin	22,50%	9,25%
B.A. Onderwijzer / Professionele B.A	20%	9,25%
Objectieve B.A. Brand-Ontploffing	20%	18,75%
B.A. Onderneming	20%	9,25%
B.A. Medische en paramedische beroepen	25%	9,25%
<b>Brand/diefstal/glasbreuk/storm/natuurramp</b>	27%	15,75%
<b>engineering: ABR / Alle risico electronica)</b>	15%	12,94%
<b>alle risico juweel, camera's , kunst, bont</b>	20%	9,90%
<b>Hospitalisatie</b>	15%	19,25%

De laatste jaren stellen we vast dat een aantal taken die vroeger door de maatschappijen werden uitgevoerd worden gedelegeerd aan de verzekeringsmakelaar. Het opmaken van de contracten en bijvoegsels, verhoogde tussenkomst in het regelen van schade e.a. Voor deze aanvullende taken ontvangen we een bijkomende beheersvergoeding. Dit heeft geen enkele impact op de door u betaalde premie, het betreft enkel een verschuiving van taken en de overeenstemmende vergoeding van de maatschappij naar de verzekeringsmakelaar. De aanvullende beheersvergoeding kan variëren van 0% tot 7,5%.

Voor meer informatie verzoeken wij u met ons contact te willen nemen.

## Vergoedingen Leven

Van een professioneel verzekeringsmakelaar kan u als klant rekenen op een onafhankelijk advies, voorafgegaan van een analyse van uw behoeften inzake verzekeringen. Onze markt en productkennis laten ons toe aan onze klanten de beste voorstellen prijs/kwaliteit voor te leggen die passen bij de situatie van elke klant. Een team van 75 mensen staat ter uwer beschikking. De vergoeding die wij van de verzekeraars ontvangen moeten dienen om de kosten van onze dienstverlening te helpen dragen.

Deze vergoeding wordt de **inningscommissie** genoemd.

Deze inningscommissie die ons als verzekeringsmakelaar toekomt voor polissen LEVEN is een percentage van een deel van de premie nl. de premie zonder taksen die afhankelijk van het type polis van 0% tot 4,4% kunnen oplopen, die u als klant effectief betaald heeft. Het percentage hangt af van het type verzekeringswaarborg (zie hieronder) die u als klant onderschreven hebt. De verzekeraar "leven" zal, zoals het bij de banken gebruikelijk is, desgevallend voor bepaalde producten een instapkost en een beheerkost in rekening brengen.

Alle vermelde percentages (zie hieronder) zijn maximumpercentages en worden toegepast op de door u gestorte premie (exclusief taksen). Als verzekeringsmakelaar bepalen wij per polis in functie van de complexiteit van het dossier de inningscommissie zonder het aangegeven maximumpercentage te overschrijden.

	maximum
<b>Beleggingsverzekeringen</b>	4%
<b>Kapitalisatieverrichtingen (tak 26)</b>	3%
<b>Spaarverzekeringen</b>	6%
<b>Pensioenverzekeringen (zelfstandigen en kmo's)</b>	6%
<b>Risicoverzekeringen (zoals schuldsaldo)</b>	22%
<b>klassieke levensverzekering</b>	6%
<b>Lijfrenten</b>	2%

Naast deze inningscommissie kunnen wij als verzekeringsmakelaar onder bepaalde voorwaarden voor bepaalde van voormelde verzekeringspolissen en voor bepaalde verzekeraars een bijkomende commissie verdienen.

Voor de opvolging en het beheer van bepaalde beleggingsportefeuilles, voornamelijk in de tak 23, kennen sommige verzekeringsmaatschappijen een **portefeuillecommissie** toe. Deze kan schommelen van 0,05% tot 0,40% op de gemiddeld belegde onderliggende fondsen. Deze commissie genomen op de marge van de maatschappij is niet ten laste van de individuele klant.

Daarnaast geven sommige verzekeringsmaatschappijen een éénmalige bijkomende commissie (**rappelcommissie** genoemd) indien de makelaar bepaalde hoge productiedrempels behaald. Deze 'rappelcommissie' is een verdisconteerde betaling op voorhand van de commissie die gespreid zou worden over de lange duurtijd van het betrokken contract. Dergelijke rappelcommissie is slechts verworven op 4 jaar om de instandhouding van dit contract te bevorderen.

Deze commissies, waarvan de lasten gedragen wordt door alle polissen en niet door uw polis in het bijzonder worden betaald uit de winsten van de maatschappij.

Voor meer informatie verzoeken wij u met ons contact te willen nemen.